

Alla scoperta di... **CNF** CREDIT NETWORK & FINANCE®

Concessionari alla riscossione: un aiuto concreto per gli Enti Pubblici

L'efficacia della riscossione dei tributi è un tema sempre più importante nel dibattito contemporaneo. È ora più che mai necessario trovare una soluzione al problema della scarsità di strumenti in mano agli enti pubblici in grado di garantire una maggiore efficacia nell'attività. Soprattutto se si considera che la riscossione dei tributi, permettendo all'amministrazione pubblica di fornire ai cittadini i servizi di cui necessitano, è un'attività fondamentale per la sostenibilità economica del Paese.

Infatti, da quanto risulta dall'ultimo *Rapporto di verifica dei risultati della gestione* dell'Agenzia delle Entrate e del MEF, solo il 9,4% dei tributi non riscossi in maniera ordinaria vengono poi recuperati dalla Pubblica Amministrazione.

Il tema è sollevato anche dalla Corte dei conti che nel *Rapporto 2021 sul coordinamento della finanza pubblica*, approvato il 24 maggio scorso, afferma che la riscossione coattiva delle entrate presenta da tempo gravissime difficoltà e le disposizioni contenute del D.L. 41/2021 sulla cancellazione dei ruoli sotto i 5.000 euro costituiscono la più recente conferma del sostanziale fallimento del sistema di riscossione coattiva dei crediti pubblici adottato nel nostro Paese. I giudici contabili evidenziano che a distanza di 20 anni dall'iscrizione a ruolo la percentuale delle riscossioni è inferiore al 30% del carico netto, mentre dopo 10 anni dall'iscrizione le riscossioni non raggiungono il 15%.

Sono sempre di più gli enti pubblici che per far fronte a questa situazione si affidano ai concessionari privati. Società in grado di affiancarsi alla Pubblica Amministrazione favorendo il dialogo con i cittadini e garantendo alle amministrazioni locali una maggiore efficienza nell'attività di riscossione. Se la gestione e riscossione ordinaria non sono sufficienti, i concessionari privati sono in grado di attivare - con la necessaria cautela richiesta da una materia così delicata - i corretti strumenti per riscuotere la somma dovuta.

Il presidio delle procedure di gestione sia ordinaria che coattiva delle entrate locali da parte del Concessionario può avvenire solo attraverso una continua evoluzione ed innovazione dei sistemi informatici che garantiscano ottime performance.

«L'efficacia e l'efficienza sono la derivata prima della capacità economica e finanziaria di un Concessionario della Riscossione» chiarisce Luigi Frascino, Presidente e Fondatore di Credit Network & Finance.

La solidità economico-finanziaria pertanto è un elemento imprescindibile per poter svolgere l'attività di Concessionario della Riscossione.

Nel più ampio spirito di collaborazione e di grande trasparenza, al fine di garantire sempre più l'Ente Pubblico, il Concessionario può ricorrere a società terze per certificare il proprio bilancio e i dati economici, patrimoniali e finanziari, oltre che ottenere uno specifico livello di rating rilasciato dall'Autorità Garante della Concorrenza e della Mercato (AGCM).

«C'è poi una carta in più a disposizione degli enti pubblici» afferma Luigi Frascino «L'istituto della cessione del credito è strumento che garantisce alla Pubblica Amministrazione un'immediata disponibilità di risorse, perché consente l'alienazione delle entrate non riscosse a fronte di pronta liquidità.»



La proprietà intellettuale è riconducibile alla fonte specificata in testa alla pagina. Il ritaglio stampa è da intendersi per uso privato